

אוגווינד מפרסמת את הדוחות למחצית

הראשונה של 2020

לדברי אור יוגב מנכ"ל ומייסד החברה: "אנו מסכמים חציון עם פעילות עסקית ענפה והאצת מימוש האסטרטגיה שלנו לחדירה מהירה ונרחבת של מערכת ה-AirSmart בעולם ובישראל שתהווה את התשתית העתידית לחדירת מערכת אגירת האנרגיה למשק החשמל ה-AirBatttry-אסטרטגיה זו באה לידי ביטוי בחתימה על הסכם זכיינות והפצה בלעדית בישראל עם חברת סופרגז, וחתימה על הסכמי שיווק והפצה נוספים במדינות שונות. להערכת הנהלת החברה, הסכמים אלו יקבלו ביטוי בשנת 2021 עם תום הכשרות המשוקים או המפיצים"

"במהלך המחצית הראשונה של השנה, בטרם השלמת ההתקשרות עם סופרגז, חתמה אוגווינד על הסכמים משמעותיים למכירת המערכת לחברות ענק בישראל כדוגמת ישקר ונשר שטרם קיבלו ביטוי בשורת ההכנסות בדו"ח הכספי, וכן לתאגיד פפסיקו בארה"ב. אנחנו מאמינים כי השלמה מוצלחת של פרויקטים אלו תהווה דלת כניסה לפרויקטים בתעשיות הענק בהן פועלות החברות וכמובן פרויקטי המשך בחברות עצמן אשר יבוצעו על ידי אוגווינד או על ידי זכיי. יצוין כי החברה צופה כי פרויקטים אלו יושלמו בחציון השני של השנה ויקבלו ביטוי בדו"ח רווח והפסד. השפעת נגיף הקורונה על הפעילות המסחרית של ה-AirSmart היתה מתונה יחסית אך היא באה לידי ביטוי בצורת דחייה בתחילת עבודה על פרויקטים או השלמתם בין היתר בהשפעת הסגר והוראת ריחוק חברתי במפעלים"

"במהלך הרבעון האחרון של השנה צפויה להסתיים בניית מתקן ההדגמה (Beta) בקיבוץ יקום עבור טכנולוגיית אגירת אנרגיה לטובת משק החשמל (AirBattery). במתקן זה יודגמו

מרכיבי המערכת הכוללים את תהליך הדחיסה (טעינה) ותהליך הפריקה (ייצור חשמל) מקצה לקצה. כמו כן, החברה פועלת במרץ להשקה ראשונה של מערכת ה-AirBattery במסגרת פרויקט חלוץ בקיבוץ יהל ובשיתוף עם חברת דוראל אנרגיה הצפויה להיות מושלמת בסוף המחצית הראשונה של שנת 2021

"החברה נמצאת במגעים עם מספר חברות וגופים שונים לטובת שיתופי פעולה בפרויקטים נוספים של אגירת אנרגיה למשק החשמל באפליקציות אגירה שונות (מאחורי המונה, מלפני המונה, אגירה לרשת ההולכה ואגירה לטובת אנרגיה סולארית בתוספת אגירה)".

31 לאוגוסט 2020 - (ת"א:אוגנ) חברת אוגוינד פרסמה היום את הדוחות הכספיים למחצית הראשונה של 2020. החברה מתמחה בפיתוח והטמעת טכנולוגיית אגירה אוויר דחוס למטרת התייעלות אנרגטית (AirSmart) ולמטרת אגירת אנרגיה לטובת משק החשמל ובין היתר ממקורות ייצור חשמל מאנרגיות מתחדשות כגון PV או רוח הכוללים בתוכם רכיב אגירה (AirBattery).

דגשים וארועים אסטרטגיים במהלך המחצית הראשונה של 2020:

- תאגיד בבעלות פפסיקו, תאגיד המשקאות הענק האמריקאי לו מאות מיקומים של פעילויות בהיקפים גדולים ברחבי ארה"ב והעולם, חתם על עסקה עם אוגוינד לרכישת מערכת AirSmart עבור מפעלה בפרזנו, קליפורניה. החברה צופה כי פרויקט זה יושלם עד סוף השנה בכפוף לחזרת טיסות סדירות והנחיות הריחוק החברתי על רקע נגיף הקורונה. התקנה מוצלחת של המערכת לפפסיקו עשויה לסלול לחברה הזדמנויות משמעותיות בשוק האמריקאי אליו היא שואפת להרחיב את פעילותה.
- אוגוינד חתמה על הסכם למכירת מערכת AirSmart לחברת ישקר עבור מפעלה בתפן שבגליל, להערכת החברה הפרויקט יושלם עד בסוף השנה.
- קבוצת נשר רכשה מערכת AirSmart מאוגוינד אשר צופה כי השלב הראשון בפרויקט יושלם עד סוף 2020 ולאחריו יותקנו מרבית המיכלים בשלב השני.
- במהלך המחצית הראשונה השלימה אוגוינד שני גיוסי הון מהותיים שימשו את החברה לצורך פעילותה השוטפת בהיקף של כ- 195 מיליון שקל ממשקיעים מוסדיים ופרטיים. כספים אלה גם ישמשו להטמעת טכנולוגיית ה-AirBattery בפרויקטים עתידיים בארץ ובעולם שהחברה צופה לה פוטנציאל רב.

דגשים נוספים למחצית הראשונה של 2020:

- החברה רשמה במחצית הראשונה של 2020 הפסד תפעולי של כ- 6.8 מיליון שקל, תוצאה ישירה של מימוש האסטרטגיה של החברה לחדירה לשווקים חדשים, האצת הפיתוח וחתימה על הסכמים אסטרטגיים נוספים. מימוש זה בא לידי ביטוח בגידול בכוח האדם בתחום המחקר ופיתוח, אנשי שיווק ומכירות, חדירה לשווקים חדשים וכן הוצאות חשבונאיות ולא תזרימיות בגין תגמול הוני לדרג ניהולי ועובדי החברה אשר הסתכמו בסך של כ-3.3 מ' ש"ח בחציון הראשון לשנת 2020, בין היתר בהשפעת העלייה בשווי מניית החברה אשר השפיעה על שווי התגמול ההוני שהוענק.
- ההכנסות במחצית הראשונה של 2020 הסתכמו בכ- 1.7 מיליון ש"ח לעומת הכנסות בהיקף של 4.0 מיליון ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד. הקיטון בהכנסות מיוחס בין היתר לדחיית מועדי תחילת פרויקטים או השלמתם על רקע נגיף הקורונה והוראות הריחוק החברתי. החברה בשלבי ביצוע מתקדמים של פרויקטים בישקר ובנשר, שניהם בהיקף הגדול ביותר אותו ביצעה החברה עד כה, והצפי הוא כי הם יושלמו בחציון השני לשנת 2020. החברה מחזיקה בצבר הזמנות למימוש עד סוף השנה המסתכם בכ- 5 מיליון ש"ח, ללא השפעת הסכם הזכיינות עם חברת סופרגו.
- החציון הראשון לשנת 2020 הסתכם בהפסד גולמי בסך של כ- 490 אלף ש"ח. ההפסד הגולמי בחציון הושפעה מהקיטון בהכנסות לצד הפרשה לירידת ערך מלאי שבוצעה בגין אחד מפרויקטי החברה לצד הכרה בהוצאות בגין תגמול הוני לעובדים שעבודתם מיוחסת לעלות המכר בחברה.
- הוצאות מחקר ופיתוח גדלו במחצית הראשונה של 2020 לרמה של כ- 1.8 מיליון ש"ח בעיקר בגלל פעילות פיתוח של מוצר ה-AirBattery וכן גידול בכח אדם העוסק במחקר ופיתוח.
- הוצאות מכירה ושיווק גדלו במחצית הראשונה של 2020 לרמה של כ- 1.2 מיליון ש"ח בעיקר בגלל גידול במצבת אנשי השווק ומכירות של החברה מתוך מטרה להעמיק את פעילות השווק של החברה בעולם ובישראל.

לינק לאתר החברה: <https://ir.aug-wind.com>